

Inhaltsverzeichnis

Vorwort.....	9
Der Trend zu Selbständigkeit.....	11
Ursachen des Trends zur Selbständigkeit.....	11
Schreckgespenst Firmenpleite.....	13
Die Ich-AG, ein tot geborenes Kind?.....	14
Wie funktioniert eine Existenzgründung?.....	15
Versuch macht klug.....	17
Mehr als eine Chance haben.....	21
Selbstaussbeutung oder das große Geld ohne viel Arbeit?.....	25
Etwas tun müssen fürs Geld... ..	25
Die versprochene Lizenz zum Gelddrucken und warum so- was nicht funktionieren kann.....	26
Was funktioniert dann?.....	28
Vor- und Nachteile der Selbständigkeit.....	31
Voraussetzungen für die Selbständigkeit.....	34
Der Steuerliche Aspekt.....	36
Was nicht funktioniert: Die Firma zum Steuersparen.....	38
Klein anfangen, nach oben ist alles offen.....	39
Sein eigener Herr sein.....	40
Motive für die Selbständigkeit.....	40
Das große Geld?.....	42
Ein Weg aus der Arbeitslosigkeit?.....	44
Strategien bei der Existenzgründung.....	47
Existenzgründung: Einmal im Leben?.....	52
Hüte dich vor Bankern!.....	54
Der Teufelskreis: Anatomie einer Pleite.....	56
Stehaufmännchen-Mentalität und Versuchsballon.....	59
Der Schritt in die Selbstständigkeit.....	61

Ein klein wenig Bürokratie am Anfang.....	62
... oder noch nicht einmal das.....	65
Gewerbe, Freiberufler oder sogar Künstler?.....	68
Umsatzsteuer oder lieber nicht?.....	71
Einiges, das man besser nicht tun sollte.....	71
Gesucht: Eine Geschäftsidee.....	75
Soll der Schuster bei seinen Leisten bleiben?.....	76
Was geht, was geht nicht?.....	78
Es geht auch ohne Papierchen.....	79
Pleitenträchtige Kandidaten	82
Oft ohne große Investitionen möglich: Dienstleistungen....	84
Preisgünstig lernen.....	86
Mehrere Standbeine, Haupt- und Nebengeschäfte.....	87
Start aus der Schwarzarbeit?.....	89
Klappern gehört zum Handwerk: Das Marketing.....	92
Von Anfang an: Keine Unsitten einreißen lassen.....	92
Ein verkäuferischer Kardinalfehler.....	96
Privat- oder Geschäftskunden?.....	97
Kundensuchtechniken.....	99
Die Kontaktaufnahme.....	103
Das Mailing.....	105
Die Website.....	106
Die Kaltaquise am Telefon.....	108
Von Tür zu Tür.....	110
Die Visitenkarte.....	112
Annoncen.....	113
Außenwerbung.....	114
Handzettel, Prospekte und Co.....	117
Die Empfehlungsmaschine.....	120
Kaufmännisches und Rechtliches.....	122
Der Kaufmann.....	122
Das Bürgerliche Gesetzbuch (BGB).....	123

Das Handelsgesetzbuch (HGB).....	125
Das Strafgesetzbuch (StGB).....	125
Vertrag und Haftung.....	127
Verträge sind einzuhalten.....	129
Willenserklärungen.....	129
Schuldverhältnisse aus Verträgen, Untergangsrisiko und Verzug.....	130
Der Verzug.....	132
Einnahmen, Kosten und Gewinn.....	134
Kalkulation, Fixkosten und variable Kosten.....	136
Sonderfall Lohnkosten.....	140
Vor- und Nachkalkulation.....	142
Kostenvoranschlag und Angebot.....	143
Rechnung und Fakturierung.....	145
Forderungen betreiben.....	146
Buchhalterisches und Steuern.....	151
Brauche ich einen Steuerberater?.....	151
Woher die Zeit nehmen?.....	152
Abschreibungen und direkt absetzbare Verbrauchsgüter. .	155
Kassenbuch, doppelte Buchführung und Einnahmenüberschussrechnung.....	160
Konkursfalle Bilanz.....	163
Wie vermeidet man Forderungsausfälle oder begrenzt sie wenigstens?.....	165
Die Umsatzsteuer und wie sie funktioniert.....	167
Berechnung der Umsatzsteuer.....	170
Umsatzsteuerbefreiung oder lieber nicht?.....	172
Umsatzsteuer-Voranmeldung und -erklärung.....	174
Geschäftsergebnis ermitteln und Steuererklärung.....	176
Die Anlage GSE.....	177
Die Anlage EÜR.....	178
Soziale Absicherung.....	179

Die Berufsgenossenschaft.....	179
Gesetzliche oder private KV?.....	181
Private oder gesetzliche Rente?.....	183
Die Künstlersozialkasse (KSK).....	191
Zusätzliche Private Vorsorge: Wohneigentum und „Freiberuflerrente“.....	193
Wenn der Laden läuft.....	197
Mitarbeiter einstellen?.....	198
Auszubildende?.....	201
Eine GmbH gründen?.....	201
Zu guter Letzt: Geschäftsaufgabe und Verkauf.....	205
Nachwort.....	207